



Hans Görgensson
Grundare av Kunskapsdagarna

Stärk din konkurrensförmåga - besök

KunskapsDagarna

23 MAJ 2011



Annika Dopping, Konferencier
I samarbete med MACE® Speakers

Välkommen till Kunskapsdagarna Stockholm!

**Välj bland 16 spännande teman och inspirerande talare!
Vi räknar med ett stort intresse - så anmäl Dig nu!**

**Vi ser fram emot att träffa Dig på
Scandic Infra City, Kanalvägen 10, Upplands Väsby**



Jesper Caron
Attityden spelar stor roll



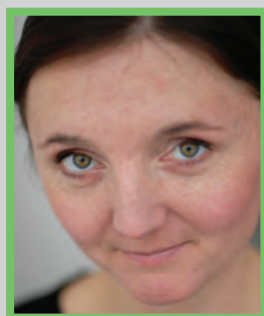
Cecilia Hed Malmström
Livslust på arbetstid



Asger Fredslund
Samarbetets psykologi



Annika Dopping
Stärk ditt inre immunförsvar



Åsa Dahlqvist
Mingla dig till ett större nätverk!



Saeid Esmaeilzadeh
Adjungerad Professor
Från misslyckat experiment till en framgångssaga



Anders Amnéus
Hur lurar man skjortan av folk, och får dom att tacka en efteråt?



Lelle Printer
(Hans Dahlman)
Prata roligare

Anmäl Dig kostnadsfritt på www.kunskapsdagarna.nu - idag!

Stärk din konkurrensförmåga - besök

KunskapsDagarna

23 MAJ 2011

PLATS: SCANDIC INFRA CITY

ORT: STOCKHOLM

RUM: BALLROOM

SEMINARIER: 2109-2116

MACE 2109 • 08.20-09.10

Stärk ditt inre immunförsvar

Vad kan stärka och förbereda oss, både kort- och långsiktigt, mot oväntade påfrestningar? Vilka verktyg och insikter kan bära oss igenom och göra livet rikare? Utöver andliga ledare som Dalai Lama, indianhövding Oren Lyons och läkaren/författaren Deepak Chopra har hon intervjuat politiska ledare som Bill Clinton och otaliga spännande företagsledare, coacher, vetenskapsmän och författare. Med humor, värme och glöd delar hon med sig av guldkornen från sin mångåriga skattkist.

Bokning & förfrågan: tel 08-22 20 10 eller info@macespeakers.com

Annika Dopping • I samarbete med Spot-On Production och MACE® Speakers



MACE 2110 • 09.30-10.20

Livsglädje på arbetstid

Cecilias Hed Malmströms föredrag bygger på hennes erfarenheter från Sydpolsbasen Amundsen-Scott och arbetet där under fyra månader boende i tält i -58°C och ombord på Polarfartyget FRAM som går i Antarktis, Grönland och Svalbard. Cecilia har lång erfarenhet av att arbeta i organisationer som är utsatta för förändring. Isolerade och statiska med utsatt ledarskap och som kvinna i en mansdominerad värld. Hennes föreläsningar visar på problembilder som vi inte alltid reflekterar över. Hur vi människor reagerar och förväxlar. Hur olika vi är som män och kvinnor, men också hur enkelt det kan vara att få till en önskad förändring. Cecilias motto är att 'vi är varandras arbetsmiljö'. Att vara ledare är krävande och en utmaning. Hennes föredrag beskriver hur ledarskap kan se ut i utsatta områden - ett hierarkiskt ledarskap. Skillnaden mellan att arbeta under manligt och kvinnligt ledarskap och hur man som medarbetare kan ställa krav, men också hur man kan vara krävande för en ledare. Det handlar om relationer.

Läs mer om den första svenska kvinnan på den geografiska Sydpolen på www.liikko.se och välkommen att möta Cecilia i detta korta seminarium!

Foto: Sandra Qvist

Cecilia Hed Malmström • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macespeakers.com, www.macespeakers.com



MACE 2111 • 10.40-11.30

Samarbetets psykologi

I ett spännande och inspirerande föredrag visar Asger Fredslund hur man kan uppnå bättre resultat både som företag och som medarbetare. Han poängterar hur viktigt det är att medarbetarna trivs i vardagen och arbetar som ett team baserat bland annat på motivationsteknik, kunskapsförmedling, personlig utveckling samt gränsöverskridande. Medarbetarnas inställning är skillnaden mellan succé och fiasko. Att vi har olika bakgrund och olika preferenser medför naturligt att vi upplever situationer ganska olika. Men om vi lär oss att acceptera att andras uppfattning av situationen kan och får skilja sig från vår egen, har vi lagt grunden till ett starkt teamwork. Olikt är en styrka, inte en begränsning! Asger Fredslund är grundare och ägare av SiriusPartner AB. Före detta medlem i danska försvarets speciella enhet, den så kallade Siriuspatrullen och utbildad produktionsingenjör från DTU med inriktning på LEAN och organisationsteori. Hans specialområden är ledarskap, föredrag, kurser på Grönland, utveckling av koncept för företag, teamcoaching samt intern handledning. Asger är en av de 10 mest bokade föreläsarna i Danmark.

Föredraget är på engelska.

Asger Fredslund • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macespeakers.com, www.macespeakers.com



MACE 2112 • 12.10-13.00

Från misslyckat experiment till en framgångssaga

Saeid Esmaeilzadeh, professor i materialkemi och serie-entreprenör, är VD för Serendipity Innovations som grundades tillsammans med barndomsvännen Ashkan Pouya. Idag driver de ett tiotal forskningsintensiva företag som utvecklar revolutionerande lösningar inom bland annat energi, cleantech, medtech och life science. Duon har vunnit stor respekt både nationellt och internationellt. Bland annat utsågs de år 2006 av BON-Magazines internationella upplaga till "Swedes that will change the World". 2009 listades de båda vännerna av Affärsvärlden till två av de 100 mäktigaste personerna i Sverige som inte fyllt 40 år. 2010 fick de även ett pris av Kungen som årets pionjärer. Saeid håller inspirerande föreläsningar om bl a entreprenörskap där publiken tas med tillbaka till 2002 då hans egen historia startade med ett misslyckat experiment i ett laboratorium på Stockholms Universitet som visade sig vara grunden till en framgångssaga.

Saeid Esmaeilzadeh, Adjungerad professor, VD Serendipity Innovations • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macespeakers.com, www.macespeakers.com



KEYCOACHING 2113 • 13.20-14.10

Attityden spelar stor roll

Spänn fast bältet för här kommer det att gå undan! Genom ett direkt språk och ett underhållande sätt förmedlar Jesper Caron ett antal vitala faktorer som är avgörande för framgång i ett företag. Du kommer att få några smakbitar på vad Jesper gör när han hjälper företag att överbrygga gapet mellan där de är och där de vill vara.

Jesper Caron hjälper personer och företag att få fram sina bästa resurser så fort som möjligt. Fram till idag har han hållit uppskattade föreläsningar för hundratals företag, såväl nationellt som internationellt. Där bland Nasdaq och NASA i USA. Sedan 2007 är han ordförande i Riksförbundet för coacher och föreläsare. Som trefaldig vinnare av Best Speaker Awards har han på kort tid positionerat sig som en av den nya generationens heta föreläsare. Just nu är Jesper aktuell med boken Frigör din inre styrka.

Jesper Caron • I samarbete med KeyCoaching, 070-586 85 63, info@keycoaching.se, www.keycoaching.se



MACE 2114 • 14.30-15.20

Kundservice är inte en avdelning, det är en inställning!

Kjell Dahlin påstår att endast 2% av all kundkommunikation når fram, och det är oftast den som är helt gratis! 98% kostar mycket pengar och fyller inte sitt syfte. Kan detta verkligen stämma? Ja, enligt Kjell, kom på föreläsningen där han ska bevisa sin tes!

År 2011 konkurrerar vi i allt mindre utsträckning med våra produkter. Det starkaste vapnet vi kan sätta upp mot våra konkurrenter är hur vi tar hand om våra kunder; dvs vårt kundbemötande. Varje anställd måste vara övertygad om att kundens upplevelse av butiksbesöket är viktigare än produkten. Kundmötet börjar alltid med kommunikation. Professionell kommunikation resulterar alltid i ökad lönsamhet!

Allt för mycket av dagens information når ut, men den gör aldrig det som effektiv information bör, dvs. går in. Med andra ord så lämnar den sändarens mun utan att nå mottagarens öron. Översatt i kronor och ören så är all kommunikation som går ut, men inte in bortkastad tid, bortkastade pengar samt förlorat förtroende.

Vi måste fokusera på att nå kundernas känslor, och handlingar har en förmåga att tilltala våra känslor på ett sätt som ord inte mäktar med.

Kjell Dahlin • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macespeakers.com, www.macespeakers.com



MACE 2115 • 15.40-16.30

Motivation & Handlingskraft

En inspirationsföreläsning om hur vi omsätter idéer och mål till handling och resultat.

Stefan Görwik är en av Sveriges mest erfarna föreläsare som i över 20 år inspirerat ledare och medarbetare till ökad motivation, arbetsglädje och bättre resultat.

- Vad ger oss kraft att våga ta steget och nå ända fram?
- Hur gör vi för att öka motivation - även när det tar emot?
- Hur omvandlar vi tvekan och oro till handlingskraft?
- Hur förankrar vi framgångarna och sätter guldkant på vardagen?

Under föreläsningen får du konkreta tips och verktyg att direkt använda både i privat- och arbetslivet.

"Föreläsningen var fenomenal. Stefan, du gör sannerligen skäl för att kallas en av landets bästa föreläsare." Margareta Kurki, enhetschef Huddinge kommun

"Stefan är en sann motivator som driver på - man blir inspirerad att direkt omsätta idéer och projekt till handling och resultat" Mats Jentzen, marknadschef Dell

"Vi använder Stefan som föreläsare och coach. Han ger alltid 100% och motiverar både chefer och medarbetare på ett upplyftande sätt." Anders Tholerud, personalchef Scania

Stefan Görwik • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macespeakers.com, www.macespeakers.com



MACE 2116 • 16.45-17.35

Prata roligare

Hans Dahlman är mest känd som den lika trovärdige som otilförlitlige nyhetsuppläsaren "Lelle Printer" i radios satirgrupp "På Håret", som roade radiolyssnarna i 18 år mellan 1982-2000 oftast i P1:s veckomagasin "God morgon, världen!". Han var också medlem av redaktionen för tv-succén "Snacka om Nyheter". Har senare kunnat höras i P2, P4 och varje vecka i "Radio Lidingö".

I sitt föredrag berättar han bl a om hur man fångar sin publik, hur man gör sin text sprituell och rolig, vilka humorns grundstenar är och vilken roll humorn spelar, när det gäller att få publiken att lyssna, vilket ämne man än har.

Lelle Printer/Hans Dahlman • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macespeakers.com, www.macespeakers.com



**2117 • 08.20-09.10****Mingla dig till ett större nätverk!**

- konsten att möta nya människor

Personliga relationer och nätverk blir allt viktigare i yrkeslivet. De kan på lång sikt vara avgörande för att få det nya jobbet, att hitta den där samarbetspartnern man önskat eller att få det där drömmuppdraget. De flesta av oss tar inte fullt ut tillvara på möjligheterna att lära känna fler människor. Osäkerhet, låg motivation eller okunskap kan vara några av orsakerna. Hur gör vi då för att våga gå fram till okända personer på en mingel? Hur avslutar vi ett samtal? Hur undviker vi att uppfattas som framfusiga? Hur kan vi gå från att vara panelhonan till att bli tillställningens räddare? Åsa går igenom kännetecknen för en god nätverkare och ett gott möte. Deltagarna får inspiration och praktiska råd för hur de ska känna sig mer bekväma i möten med nya människor, hur de kan få människor att trivas i deras sällskap och hur deras nätverk på så sätt blir starkare.

Åsa Dahlqvist är en mycket uppskattad föreläsare och genomför även utbildningar inom mässdeltagande och kundrelationer.
Åsa Dahlqvist • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macspeakers.com, www.macspeakers.com

**2118 • 09.30-10.20****Förändring – från floskler till framgång**

"Seglar du med förändringens vind eller blåser du omkull?"

Hur får jag bestående förändring i verkligheten? Hur kan jag höra till de få som lyckas med sitt förändringsarbete? Förändring är svårt och de flesta förändringsinitiativ missar målet. I denna föreläsning lanserar Kelly "Tio Budord för Förändring", efterföljaren till hans uppskattade "Tio Budord för Ledare". Kelly har lång erfarenhet både av att leda förändringsarbete och av att utbilda andra i förändringsledning. Oavsett om du konfronteras av förändring på arbete eller i ditt privatliv, om du är chef eller medarbetare kommer Kellys inspirerande och tankeväckande föreläsning att ge dig bättre insikt i hur du får ut det mesta av dina förändringar.

Kelly Odell • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macspeakers.com, www.macspeakers.com

**2119 • 10.40-11.30****Att pitcha – klassiskt recept på hur du säljer ditt projekt**

Det blir allt vanligare att vi ska sälja våra projekt och oss själva. Men tänker vi på att sälja pitchen är lika viktig som själva idén?

Patrik Hambraeus kommer från TV och filmbranschen där pitchen är det enskilt viktigaste momentet för att få igenom sin idé. Han har pitchat internationellt för de flesta stora TV kanalerna. Patrik utgår från retoriken i hur man bygger en bra pitch – och du kommer från seminariet med handfasta råd du kan applicera direkt.

De senaste åren har Patrik lärt ut hur man pitchar till internationella kunder, på filmfestivaler och många stora svenska företag. Han tränar även programledare och talare i presentationsteknik. Välkommen på ett nyttigt seminarium som på ett underhållande sätt ger dig insikt om säljandets dramaturgi.

Patrik Hambraeus, TV-producent • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macspeakers.com, www.macspeakers.com

**2120 • 12.10-13.00****Medarbetare eller motarbetare?**

Föreläsningen lär dig hur du får med dig alla och skapar ledarskap i världsklass. Thomas som nominerats till årets chef flera gånger avslöjar sina bästa knep. Denna tänkvärda föreläsning vänder på begreppen och höga krav på resultat för både företaget och offentlig sektor är vår förmåga att kommunicera avgörande för om vi kan leva upp till de förväntningar som finns på oss. Att gå på rutin och upprepa samma misstag när vi informerar, har möten, bemöter kunder eller samarbetar med kollegor har vi inte tid eller råd med. När vi börjar kommunicera mer medvetet, gör vi bättre val och handlingar vilket förändrar vårt liv positivt. Detta har vi glädje av på jobbet, men även privat. Följ med på en inspirerande, humoristisk och lärorik föreläsning om kommunikation. Något av det Jan tar upp på sin föreläsning är:

Thomas Lundqvist • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macspeakers.com, www.macspeakers.com

**2121 • 13.20-14.10****Kommunicera medvetet och förändra ditt liv!**

Kom och lyssna på Kunskapsdagarnas mest bokade föreläsare 2008-2011, Jan Kronkvist när han föreläser om hur vi kan nå bättre relationer och arbetsresultat. I dagens företagsklimat med ständiga förändringar och höga krav på resultat för både företaget och offentlig sektor är vår förmåga att kommunicera avgörande för om vi kan leva upp till de förväntningar som finns på oss. Att gå på rutin och upprepa samma misstag när vi informerar, har möten, bemöter kunder eller samarbetar med kollegor har vi inte tid eller råd med. När vi börjar kommunicera mer medvetet, gör vi bättre val och handlingar vilket förändrar vårt liv positivt. Detta har vi glädje av på jobbet, men även privat. Följ med på en inspirerande, humoristisk och lärorik föreläsning om kommunikation. Något av det Jan tar upp på sin föreläsning är:

- Varför kommunicerar vi
- Förstå dina styrkor och svagheter
- Förändra dåliga vanor till nya bättre vanor
- Din personlighet påverkar andra
- Vägen till starka relationer och resultat

Välkommen!

Jan Kronkvist • Kronkvist kommunikation, 0707-60 38 71, jan@kronkvist.se, www.kronkvist.se

**2122 • 14.30-15.20****Motflyt eller medflyt i mötet?**

Deltar eller leder du möten? Vill du få ut mer av mötet?

Lyssna på Lennart Paulsson, mötesproducent, moderator och Nina Buchaus retorikcoach. De sätter strålkastarljuset på "mötet" under tre akter. De ger dig tips och tankar. De coachar dig i hur du kan delta eller leda mötet – framgångsrikt! Ljuset sätts på förberedelser, interaktivitet, vad du säger och hur du säger det. Välkomna!

Lennart Paulsson & Nina Buchaus • I samarbete med KeyCoaching, 070-586 85 63, info@keycoaching.se, www.keycoaching.se

**2123 • 15.40-16.30****Hur lurar man skjortan av folk, och får dom att tacka en efteråt?**

Vi har alla varit där, på ett eller annat sätt. Klockan är kvart i tre, du står vid bardisken. Insikten slår dig som en flugsmälla i ansiktet: Varför är det ingen som vill ha mig? Varför står jag här ensam? Varför är jag ogift när alla andra verkar ha någon? Varför ser de inte vilket kap jag är? Du kan vara lugn. Det finns hjälp att få. Du har fortfarande en kvart på dig, och på den tiden ska vi gemensamt lösa dina problem med hjälp av världens samlade kunskap i marknadskommunikation. Jag ska ge dig en komplett handledning i hur du konkret arbetar med marknadskommunikation, från början och till slutet. Hur ska du lyckas marknadsföra dig själv och attrahera andra. Vem ska du prata med? Vad ska du säga? Hur ska du säga det? När det kommer till kritan är det dessa tre frågor som marknadskommunikation handlar om.

Anders Amnéus arbetar som konsult inom marknadskommunikation. Han har tidigare arbetat på Stockholms universitet, Institutionen för reklam och PR (fd IHR och Grafiska institutet), där han utvecklat en ny utbildning – Marknadskommunikation och IT – i samarbete med Institutionen för data- och systemvetenskap. Han har även varit verksam som projektledare på webb- och reklambyråer, samt arbetat i 12 år på teater som skådespelare.

Anders Amnéus • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macspeakers.com, www.macspeakers.com

**2124 • 16.45-17.35****Framgångsrikt bemötande - små detaljer som förändrar**

Små knep kan göra underverk på arbetsplatsen och i affärlivet. Nyckeln till framgång är etik och etikett. Men hur kan du använda ett bra bemötande för att utveckla verksamheten, förbättra arbetsmiljön och lyckas bättre i affärer?

"Etikett doktorn" Mats Danielsson är en av våra svenska auktoriteter inom området vett och etikett – både i affärlivet och privat. Här ger han dig de nödvändiga verktygen förmedlade med hög igenkänningsfaktor och ett gott skrat. Forskningen garanterar att du alltid har nytta av vett och etikett i privat- och arbetslivet för du har bara en chans att göra ett första intryck!

Mats "etikett doktorn" Danielsson • I samarbete med MACE® Speakers, 08-22 20 10, info@macspeakers.com, www.macspeakers.com

**2125 • 17.50-18.40****Förändra dina tankemönster- Gå från missnöje till glädje!**

En föreläsning grundad på unika erfarenheter som får dig att tänka i nya banor. Vi fastnar lätt i våra invanda tankar, känslor och beteenden. Det blir vår värld tills vi får ny information som hjälper oss att bryta våra gamla mönster.

Våra val har alltid en direkt koppling till hur vi formats att tänka. Genom att i en process forma om vårt tänkande i grunden så förändras hela vår tillvaro. Anders visar klarsynt på ett enkelt sätt hur sambanden ser ut och varför tankandet är avgörande för att skapa ett varaktigt tillstånd av glädje och positiv utveckling.

Kan det vara så att oro, ångest, depressioner, missbruk och andra svåra tillstånd, på ett eller annat sätt startar med en osund tanke?

Vi har olika tunga ryggsäckar, som skapats av tankandet och det vi varit med om i livet. Lösningen av olika problem är påfallande lika. Med sig själv som verktyg lotsar Anders sin publik genom hela processen mot en varaktig lösning. Med bred erfarenhet och ett stort systemiskt – och kognitivt tänkande förklarar Anders processen på ett lättfattligt och överskådligt sätt.

Idag arbetar Anders framgångsrikt som samtalsterapeut och coach. Han hjälper enskilda människor och grupper ur destruktiva tillstånd. Anders har under lång tid samlat på sig unika kunskaper och erfarenheter från det terapeutiska fältet, dels genom egen beroendeproblematik, dels som samtalsterapeut och som chef och ombudsman inom näringslivet. Metoden är verksam för dig som enskild individ, i familjen eller företaget.

Anders Tedstrand • Tedstrand-Metoden, 0738-10 82 35, anders.tedstrand@gmail.com, www.tedstrandmetoden.se



Jusek

D I K

www.dik.se

KyrkÅ

Kyrkans Akademikerförbund

Nat

NATURVETARNA

ST

ledarna

SVERIGES CHEFSORGANISATION



civileKONOMERNA



NuLink

idéer för tillväxt

utbildning.se

HITTA DIN UTBILDNING



förbundet
sveriges arbetsterapeuter

Scandic

PROMAS

Ger dig kraft och energi på jobbet!



SVERIGES
SKOLLEDARFÖRBUND



MACE® SPEAKERS är en talarbyrå med ett omfattande nätverk av talare och utbildare.

MACE
SPEAKERS

MACE® åtar sig hela projekt som kurser, utbildningar, kick-offer och konferenser, men kan också hjälpa dig att skaffa fram rätt talare/utbildare till ett evenemang som du själv håller i.

MACE® föreläsare spänner över ett brett spektrum av ämnen inom vetenskap, kultur och samhälle. Vi kan också hjälpa dig att hitta rätt konferencier, moderator eller en ren underhållare.

Tel: 0157-300 25 • E-mail: info@macespeakers.com • URL: www.macespeakers.com



Christina Mace
VD, MACE® SPEAKERS

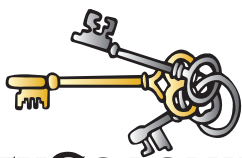
Jusek

Få inspiration och kontakter genom Kunskapsdagarna

Jusek ser Kunskapsdagarna som ett utmärkt sätt att skapa kontakter, få inspiration och kunskap inom en mängd olika områden. Vi samarbetar med Kunskapsdagarna i frågor som rör arbetslivet och den egna arbetsplatsen. Du som deltagare kan välja bland ett antal olika seminarier och föreläsningar och det bästa med Kunskapsdagarna är att det är ett lokalt arrangemang som ges på många orter i landet.



Christina Petri
Projektledare, Jusek



KEYCOACHING
INSPIRATION & UTVECKLING

Tel: 070-586 85 63

E-post: kerstin@keycoaching.se

Hemsida: www.keycoaching.se

Vill du framåt?

Hos KeyCoaching hittar du ett brett utbud av tjänster och produkter som hjälper dig och din organisation att utvecklas, få mer arbetsglädje och nå bättre resultat inom ledarskap, personlig utveckling och affärsutveckling. Vi coachar fram och analyserar ditt och din organisations behov och matchar sedan med rätt utvecklingsinsats.

- UtbildningsDagarna - öppna kurser som hjälper dig på jobbet
- Talarförmedling - skraddarsydda föreläsningar och utbildningar som ger önskat resultat
- Personlig coaching – förmedling av coacher som är experter inom sitt område. Lös problem och nå dina mål och drömmar snabbare och lättare

KeyCoaching hjälper dig med din utveckling. Läs mer på www.keycoaching.se



Kerstin Wängstedt
KeyCoaching

SVT: **"KUNSKAPSDAGARNA** - en revolution inom konferensvärlden..."

Kunskapsdagarna har sedan 1998 genomförts vid närmare 200 gånger, över hela landet.

KUNSKAPSDAGARNA - ett marknadstorg med varierat utbud av budskap i tiden och med företag och föreläsare som brinner för kunskapsförmedling. En unik samlingsplats för säljare och köpare av tjänster och för dem som "bara" vill veta mera.

Att erbjuda tjänster handlar uteslutande om insiktsförsäljning. Som tänkbar köpare eller konsument även av tjänster vill man helst besiktiga "varan" före beslut om kommande affärer. Det finns få möjligheter till det.

KUNSKAPSDAGARNA är det enda tillfället där köpare och konsument, utan annan insats än tid, kan få tillgång till ett brett utbud av och ett smakprov på kunskaper att tillföra sin organisation och sig själv. Det är ingen tillfällighet att evenemanget sponsras av framsynta fackliga organisationer.

Att mingla är inne. Vi erbjuder ett tillfälle att skapa nya relationer med det djupare syftet att också samlas med gemensam önskan att nå ny och uppdaterad kunskap. Att bli inspirerad för framtiden. Arrangemanget genomförs i samverkan med föredragshållarna och finansieras av våra samarbetspartners.

Välkommen!

Hans GörgenSSon • Kunskapsdagarna Sverige AB, 013-13 62 40, hans@kunskapsdagarna.nu



Hans GörgenSSon